

FIRMENSPEZIFISCH ZU MEHR VERKAUFSERFOLG

Leitbild der VermittlerAKADEMIE

Qualifikation im Sinne von „Know-How“ und vor allem auch „Do-How“ ist heute der Schlüssel zum Verkaufs- und Vertriebserfolg. Das gilt gerade in der Welt der Versicherungs- und Finanzprodukte, bei denen die persönliche Beratung eine enorm wichtige Rolle spielt. Konsumentinnen und Konsumenten wollen keine Keiler, sondern vertrauenswürdige Ansprechpartner, die sie durch den Dschungel der Finanzwelt führen.

Die Erfahrung nicht nur in der Finanz- und Versicherungsbranche, sondern ganz generell zeigt: Je firmenspezifischer Aus- und Weiterbildungen sind, desto größer und nachhaltiger ist der Unternehmenserfolg. Genau das ist unser Spezialgebiet.

Die VermittlerAKADEMIE ist der Spezialist für firmenspezifische Vertriebs- und Verkaufsausbildungen für Versicherungs- und Finanzdienstleistungen. Das Unternehmen wurde 2007 von Johannes Muschik gegründet und hat sich seither zur Nummer 1 bei firmenspezifischen Weiterbildungen in Österreich entwickelt. Über 10.000 Teilnehmerinnen und Teilnehmer haben Kurse und Seminare absolviert. Heute betreut man vor Ort und online nicht nur namhafte Unternehmen aus der Versicherungs-, Finanz- und Wertpapierbranche, sondern auch aus den Bereichen Automobil, Handel und Dienstleistung.

Anders als herkömmliche Weiterbildungen

Die meisten herkömmlichen Trainings oder auch Schulungen haben nur einen kurzen Effekt. Sie erzielen keine nachhaltigen Resultate, sind zu allgemein und oberflächlich gehalten und nicht gezielt in die übergeordnete Vertriebsstrategie integriert.

Deshalb gehen wir seit 2007 einen komplett anderen Weg.

Der Weg der VermittlerAKADEMIE

Unser Zielmarkt sind ausschließlich Vermittler von Versicherungs- und Finanzdienstleistungen. Für sie führen wir exklusive firmenspezifische Weiterbildungen durch. Diese sind immer auf eine konkrete Aufgabenstellung innerhalb der Vertriebsstrategie des jeweiligen Unternehmens ausgerichtet.

Das Ergebnis: Konsumentinnen und Konsumenten kommen in den Genuss hochwertiger Beratung und Betreuung. Anbieter heben sich durch ihre Qualifikation und Kompetenz von Mitbewerbern ab. Hersteller und Vertrieber von Finanz- und Versicherungsprodukten haben fachlich und menschlich top qualifizierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Die Interessen aller Beteiligten werden erfüllt.

Unsere Auftraggeber profitieren sowohl bei externen Vermittlern als auch bei Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern von deren hohem Engagement. Weiterbildungen führen zu nachhaltigen Ergebnissen, Umsatz und Gewinn.

Aktive Mitgestaltung von Rahmenbedingungen

Wir sind stolz auf unser ehrenamtliches Engagement in österreichischen und europäischen Interessensverbänden. Wir gestalten Rahmenbedingungen für die Finanzdienstleistungs- und Versicherungsbranche mit.